



Sales Manager (m/w/d)

Festanstellung in Vollzeit

Wir sind ein inhabergeführtes und auf Vertriebssteuerung spezialisiertes Unternehmen aus dem Herzen des Ruhrgebiets. Mit unserer CRM-Software ProfitSystem führen wir Organisationen, Geschäftsmodelle und Prozesse in die digitale Welt und sorgen für neue Flexibilität, schnelle und effiziente Prozesse bei namhaften Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen.

Als Sales Manager (w/m/d) bei merkarion bist du Ansprechpartner für alle Interessenten und Kunden, wenn es darum geht digitale Lösungen für vertriebliche Herausforderungen zu finden. Du hast Spaß am Umgang mit Menschen und scheust dich nicht davor komplexe Softwareprodukte zu erklären? Dann bist du hier genau richtig.

DEINE AUFGABEN:

- Systematische Leadgenerierung und -verfolgung für unsere Software-Lösung
- Präsentation unserer CRM-Lösung
- Enge Abstimmung mit dem Projekt-Team und der Support-Mannschaft
- Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team
- Mitgestaltung neuer Vertriebskonzepte und Eröffnung neuer Märkte

WAS DU MITBRINGST:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft / Informatik
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb komplexer Softwareprodukte
- Kommunikationsstärke, Spaß am Netzwerken
- Führerschein (Klasse B), Reisebereitschaft
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Freude am Arbeiten in einem motivierten Team

WAS WIR DIR BIETEN:

- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- Ein attraktives Gehalt
- Interessante, herausfordernde Tätigkeiten
- Intensive Einarbeitungsphase
- Stetige Weiterentwicklung
- Flache Hierarchien und Teamgeist
- Unternehmerische Vielfalt und spannende Kunden

WEITERE BENEFITS:

-  Flexible Arbeitszeiten
-  Home-Office
-  Gute Anbindung
-  Altersvorsorge
-  Dienstfahrzeug/E-Bike
-  Rabatte
-  Events
-  Kaffee- und Getränkeflat
-  Vermögenswirksame Leistungen
-  Tische mit Stehfunktion

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine vollständige Bewerbung per E-Mail an jobs@merkarion.de.

Bei Fragen steht Dir Frau Soledad Gonzalez unter +49 231 16779-0 als Ansprechpartnerin zur Verfügung.